



Attention Grabbing Media ESTUDIO DE CASO

- MARCA NACIONAL DE E-COMMERCE -

GREEN STRAW LLC - NUESTRO BOSQUE AMIGABLE



Trabajar con Manuel y su equipo en AGM me ha enseñado que no hay tal cosa como suficiente, cuando nos referimos a crear capturar y cultivar nuevos prospectos. Ellos crean una avalancha de anuncios que atrapan la atención y campañas que capturan perfectamente la "personalidad" de mi marca y eso resulta literalmente en decenas de miles de prospectos interesados que quieren mis productos.

Estos muchachos son un equipo implacable de mercenarios del marketing que aniquilan mi competencia y me entregan los frutos de esa guerra. Me encanta trabajar con este equipo de primera categoría.

- Jay Khami

OBJETIVOS DEL CLIENTE

Al cliente le preocupaba que su negocio era 100% dependiente de una plataforma de terceras personas (Amazon) y quería que nosotros le construyéramos algo sobre lo cual él tuviera más control. Quería un sitio web de alta conversión y construir una lista de clientes de la cual él fuera el dueño y generar suficientes ingresos para sostener su marketing desde el principio.

SOBRE AGM

- Localizada en Largo, FL
- Agencia Socia de Facebook
- Expertos Certificados en ManyChat
- Certificados en Facebook Blueprint

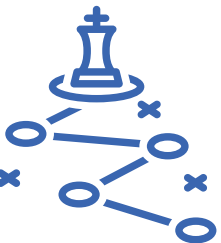
SOBRE LA MARCA

Nuestro bosque amigable vende una variedad artículos novedosos incluyendo juguetes políticos, regalos de bromas, tarjetas de regalo chistosas y más. Antes de empezar con AGM dependían 100% de Amazon y de su plataforma PPC, y no habían intentado nada mas en lo que respecta a marketing.

LA ESTRATEGIA

Desarrollamos una tienda con su marca, de alta conversión, que captaba prospectos y compras. Se usó contenido generado por el usuario para crear anuncios que fueran de alta conexión con el cliente y que se vieran muy nativos. De ahí, se crearon campañas en SMS y correo electrónico, para dar seguimiento y recuperar ventas perdidas, y hacer ventas cruzadas de artículos adicionales para incrementar el valor de por vida del cliente.

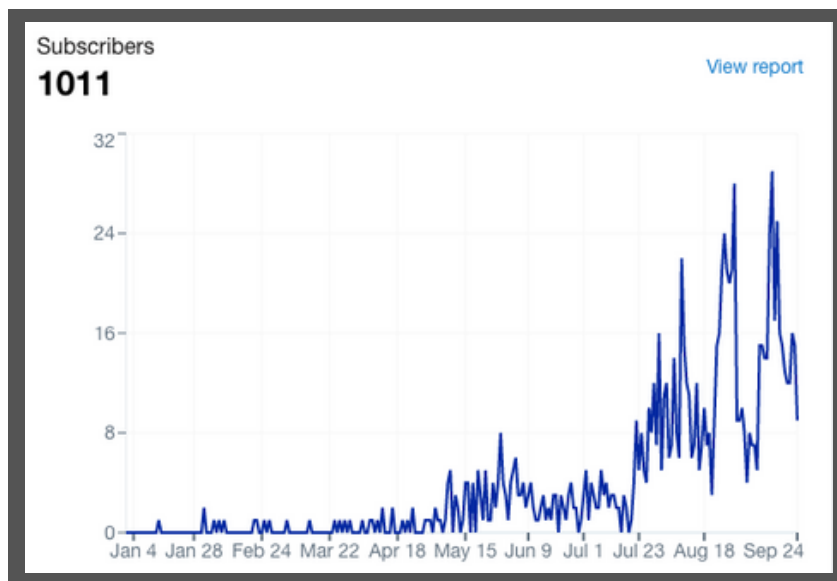
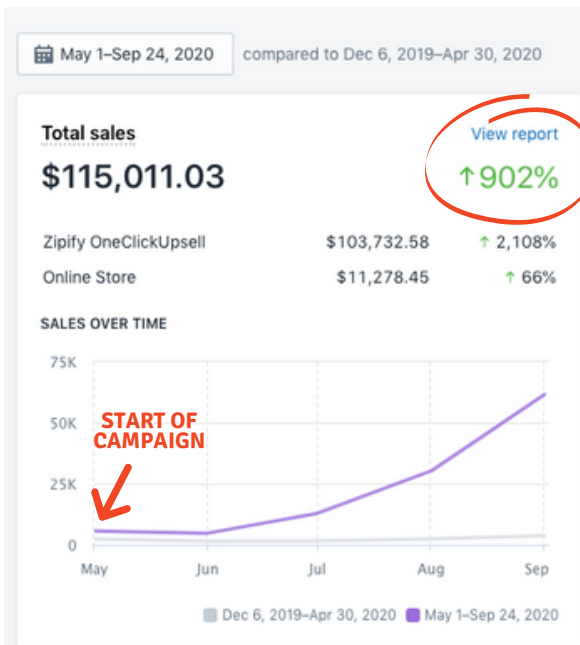
WWW.AGMAGENCY.COM



- 115 K+ de ventas en el Sitio Web (generadas en 5 meses).
- 6000+ prospectos por teléfono y por email fueron generados con una tasa de conversión del 50%.
- Aumento del 902% en ventas solo del sitio Shopify.
- Aumento del 1372% en la base de clientes (fuera de Amazon).

Aumento en las Ventas Mensuales Promedio:

Prospectos Telefónicos Generados:



Aumento de la base de clientes

Ventas Adicionales Generadas de Upsells

